บทสรุปสำหรับผู้บริหาร

การผลิตหญ้าแพงโกล่าจำหน่ายเป็นอาชีพที่ได้รับการส่งเสริมจากภาครัฐมาตั้งแต่ปี 2545 ภายใต้โครงการนาหญ้าและพัฒนาอาชีพผลิตเสบียงสัตว์เพื่อการจำหน่าย โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อ ส่งเสริมให้เกษตรกรปรับเปลี่ยนพื้นที่นาข้าว มาปลูกหญ้าแพงโกล่าจำหน่ายให้แก่ผู้เลี้ยงสัตว์ ผล โดยตรงเพื่อสร้างผลตอบแทนที่ดีกว่าอาชีพเดิมให้แก่เกษตรกร และผลทางอ้อมเพื่อช่วยแก้ปัญหา การขาดแคลนพืชอาหารสัตว์คุณภาพดีให้แก่ผู้เลี้ยงสัตว์ ซึ่งจะเป็นการช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการ ผลิตสัตว์ของเกษตรกรไทย ทำให้เพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันและสามารถรักษาพื้นที่ สำหรับการเป็นแหล่งผลิตอาหารโปรตีนเลี้ยงคนในประเทศไว้ได้ ปัจจุบันการผลิตเสบียงสัตว์ จำหน่ายได้กลายเป็นอาชีพใหม่ของเกษตรกรส่วนหนึ่งในพื้นที่ 54 จังหวัด โดยมีพื้นที่ปลูกหญ้า จำหน่ายรวม 32,945 ไร่ในปี 2550 และสามารถสร้างรายได้ให้แก่เกษตรกรคิดเป็นมูลค่า 137,295,240 บาท ซึ่งพืชอาหารสัตว์ที่มีการปลูกจำหน่ายมากที่สุดคือ หญ้าแพงโกล่า โดยส่วน ใหญ่จะอยู่ในเขตพื้นที่ราบลุ่มบริเวณภาคกลางและภาคเหนือตอนล่าง ได้แก่ จังหวัดชัยนาท สุพรรณบุรี พิจิตร พิษณุโลก กำแพงเพชร อ่างทอง สิงห์บุรี และสระบุรี เป็นด้น

หญ้าแพงโกล่าเป็นสินค้าที่ต้องผลิตในรูปแบบที่เป็นเกษตรอุตสาหกรรม เน้นการใช้ เทคโนโลยีการผลิตที่มีประสิทธิภาพ เพื่อผลิตให้ได้ปริมาณมากและรวดเร็ว ซึ่งต้องใช้พื้นที่ขนาด ใหญ่ จึงต้องอาศัยการรวมกลุ่มเกษตรกรเพื่อรวมพื้นที่ผลิตเข้าด้วยกัน เป็นการทำในลักษณะของ แปลงรวม มีการวางแผนการผลิตและการจัดจำหน่ายร่วมกันเพื่อให้มีสินค้าคุณภาพดีป้อนสู่ตลาด ได้อย่างต่อเนื่อง แต่ปัญหาที่พบจากการดำเนินการที่ผ่านมาคือกลุ่มเกษตรกรค่อนข้างอ่อนแอ ขาด ความร่วมมือของสมาชิกในการดำเนินกิจกรรมกลุ่มแบบมีส่วนร่วม ขาดทักษะในการบริหารจัดการ อย่างเป็นระบบ ทำให้แผนการผลิตและการเก็บเกี่ยวไม่สอคคล้องต่อเนื่อง ส่งผลให้คุณภาพหญ้ามี ความแปรปรวนสูงเนื่องจากไม่สามารถเก็บเกี่ยวได้ตามอายุที่กำหนด นอกจากนี้ตัวเกษตรกรเองก็มี การจัดการดแลใส่ป๋ยแปลงหญ้าที่ค่อนข้างหลากหลายไม่เป็นไปตามคำแนะนำตามคณภาพดิน เป็น เหตุให้กลุ่มเกษตรกรไม่สามารถผลิตหญ้าที่มีคุณภาพดีจัดส่งให้แก่ลกค้าได้อย่างต่อเนื่อง หากปล่อย ทิ้งไว้ก็จะกลายเป็นจุดอ่อนที่นำมาสู่ความล่มสลายของกลุ่มและอาชีพนี้ได้ต่อไปในอนาคต ดังนั้น จึงได้ทำการศึกษาวิจัยการพัฒนากระบวนการผลิตหญ้าแพงโกล่าเพื่อยกระดับคุณภาพสินค้า โดยมี วัตถุประสงค์เพื่อหาแนวทางพัฒนาเสริมสร้างความมั่นคงในอาชีพการผลิตหญ้าแพงโกล่าจำหน่าย ให้แก่เกษตรกร ภายใต้สมมติฐานที่ว่า การพัฒนากลุ่มเกษตรกรให้มีความเข้มแข็ง สร้างเป็นต้นแบบ การบริหารจัดการกลุ่มผู้ประกอบธุรกิจนาหญ้า ควบคู่ไปกับการพัฒนาคุณภาพแปลงหญ้าโดยมีการ จัดการธาตุอาหารให้เหมาะสม จะทำให้หญ้าแพงโกล่าที่ผลิตได้มีคุณภาพดีสม่ำเสมอ และนำไปสู่ ความยั่งยืนของอาชีพการผลิตหญ้าแพงโกล่าจำหน่าย

ในการศึกษาวิจัย ใช้วิธีการจัดเก็บข้อมูลทั้งในภาคสนามแบบเกษตรกรมีส่วนร่วม และการ เก็บข้อมูลในแปลงทดลอง ประกอบด้วย 3 กิจกรรม ดำเนินการระหว่างเดือนกันยายน 2549 ถึง เดือนพฤษภาคม 2551 ดังนี้

กิจกรรมที่ 1 การพัฒนากลุ่มอาชีพผู้ผลิตหญ้าไปสู่ความยั่งยืน มี 2 กิจกรรมย่อย ได้แก่

- 1) ศึกษาและสร้างรูปแบบการพัฒนากลุ่มเกษตรกรผู้ผลิตหญ้าแพงโกล่า คำเนินการ จัดเก็บข้อมูลจากกลุ่มเกษตรกรผู้ผลิตหญ้าแพงโกล่าจำหน่ายในจังหวัดชัยนาท 9 กลุ่ม จังหวัด สิงห์บุรี สระบุรี และสุพรรณบุรี จังหวัดละ 1 กลุ่ม รวมทั้งหมด 12 กลุ่ม นำข้อมูลที่ได้จากการ จัดเก็บภาคสนามและเอกสารที่เกี่ยวข้องมาวิเคราะห์ประเมินผลการบริหารจัดการกลุ่มโดยใช้แบบ ประเมิน 360 องศา และกำหนดเกณฑ์การบริหารจัดการกลุ่มแบบองค์รวม
- 2) สร้างต้นแบบการบริหารจัดการกลุ่มผู้ประกอบธุรกิจนาหญ้าแพงโกล่า โดยคัดเลือก กลุ่มที่มีศักยภาพจำนวน 2 กลุ่มเข้าสู่กระบวนการพัฒนาตามเกณฑ์ที่กำหนดไว้ และดำเนินการ พัฒนาโดยมีทั้งการฝึกอบรม สัมมนาเชิงปฏิบัติการ การศึกษาดูงาน และสรุปบทเรียนร่วมกันเพื่อ นำไปสู่การปรับการบริหารกลุ่ม

กิจกรรมที่ 2 การถ่ายทอดเทคโนโลยีการใช้ปุ๋ยเคมีในแปลงหญ้าเกษตรกร ดำเนินการ ทดลองในแปลงหญ้าของเกษตรกรจากกลุ่มที่คัดเลือกไว้ทั้ง 2 กลุ่มจำนวน 20 ราย โดยแบ่งแปลง หญ้าของเกษตรกรแต่ละรายเป็น 2 แปลง แปลงแรกให้ปุ๋ยตามปกติที่เกษตรกรเคยปฏิบัติอยู่ ส่วน แปลงที่สองกำหนดให้ใส่ปุ๋ยตามคำแนะนำตามสภาพดินของเกษตรกร บันทึกข้อมูลการใส่ปุ๋ย ผลผลิตหญ้าแห้ง คุณค่า (โปรตีน) ต้นทุนการผลิตและรายได้ นำข้อมูลที่ได้มาเปรียบเทียบ ระหว่างการใส่ปุ๋ยทั้ง 2 แบบและสรุปบทเรียนร่วมกับเกษตรกรทั้ง 2 กลุ่ม

กิจกรรมที่ 3 การทคลองใช้ปุ๋ยอินทรีย์ทคแทนปุ๋ยเคมีในแปลงหญ้าแพงโกล่า ทำการ ทคลองในชุคคินราชบุรี โดยวางแผนการทคลองแบบ 3 x 3 Factorial in Randomized Complete Blocks จำนวน 4 ซ้ำ ในแปลงย่อยขนาค 3x4 เมตรจำนวน 36 แปลง ประกอบด้วย 2 ปัจจัย คือ

ปัจจัยที่ 1 อัตราปุ๋ยเคมี มี 3 ระดับ ได้แก่

- ไม่ใส่ปุ๋ยเคมี
- ใส่ปุ๋ยเคมี ½ ของอัตราแนะนำ (ปุ๋ยเคมีสูตร 15-15-15 อัตรา 10 กิโลกรัม/ไร่/รอบ และปุ๋ยยูเรียอัตรา 10 กิโลกรัม/ไร่รอบ)
- ใส่ปุ๋ยเคมี ตามอัตราแนะนำ (ปุ๋ยเคมีสูตร 15-15-15 อัตรา 20 กิโลกรัม/ไร่/รอบ และปุ๋ยยูเรียอัตรา 20 กิโลกรัม/ไร่รอบ)

ปัจจัยที่ 2 อัตราปุ๋ยน้ำชีวภาพ มี 3 ระดับ ได้แก่

- ไม่ใส่ปุ๋ยน้ำชีวภาพ
- ใส่ปุ๋ยน้ำชีวภาพ 120 ลิตร/ไร่/รอบ
- ใส่ปุ๋ยน้ำชีวภาพ 240 ลิตร/ไร่/รอบ

ผลการศึกษาข้อมูลทั่วไป พบว่า กลุ่มในจังหวัดชัยนาททำหน้าที่ในการผลิตอย่างเดียวโดยมี สหกรณ์ผลิตเสบียงสัตว์ชัยนาท เป็นตัวกลางในการรวบรวมผลผลิตและจัดจำหน่าย รวมทั้งให้การ สนับสนุนเครื่องจักรบริการแก่กลุ่มที่ไม่มีความพร้อม สถานภาพของกลุ่มส่วนใหญ่มีการบริหาร จัดการที่อ่อนแอทั้งในเรื่องของการบริหารกลุ่ม การบริหารเครื่องจักร มีปัญหาเรื่องความไม่ โปร่งใสและความไม่เป็นธรรม ขณะที่กลุ่มนอกจังหวัดชัยนาททุกกลุ่มมีการบริหารแบบเบ็ดเสร็จ ภายในกลุ่มตั้งแต่การผลิต การรวบรวมผลผลิตจนถึงการจัดจำหน่าย การบริหารกลุ่มค่อนข้าง เข้มแข็งกว่ากลุ่มในจังหวัดชัยนาท โดยพบว่ากลุ่มเกษตรกรเลี้ยงสัตว์บ้านสระ จังหวัดสุพรรณบุรี เป็นกลุ่มที่มีการบริหารจัดการกลุ่มที่เป็นระบบเข้มแข็งที่สุดสามารถขยายเครือข่ายเพิ่มขึ้นได้เอง สหกรณ์ปศุสัตว์ศรีปทุม จังหวัดสระบุรี มีความเข้มแข็งรองลงมาโดยมีความโดดเด่นในเรื่องของ การประชาสัมพันธ์และระบบการจัดทำบัญชีที่โปร่งใส

ในการพัฒนากลุ่มเกษตรกรให้มีความเข้มแข็งนั้น ได้คัดเลือกกลุ่มนำร่องเข้าสู่
กระบวนการพัฒนาเพื่อสร้างเป็นต้นแบบการบริหารจัดการกลุ่ม 2 กลุ่มคือ กลุ่มเกษตรกรนาหญ้า
หาดอาษา จังหวัดชัยนาท และกลุ่มเกษตรกรทำหญ้าแพงโกล่า11 จังหวัดสิงห์บุรี ผลการ
ดำเนินการยังไม่สามารถพัฒนาการบริหารจัดการกลุ่มเกษตรกร เพื่อสร้างเป็นกลุ่มต้นแบบที่มีความ
เข้มแข็งได้ แต่พบว่ามีทิสทางการบริหารจัดการกลุ่มเป็นระบบดีขึ้น มีการปรับเปลี่ยนพฤติกรรม
การทำงานร่วมกันมากขึ้น มีการคัดกรองสมาชิกที่ไม่มีส่วนร่วมในกิจกรรมกลุ่มออก จุดอ่อนที่ยัง
ต้องอาสัยการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง ได้แก่ การทำหน้าที่ของคณะกรรมการ การมีส่วนร่วมของ
สมาชิก เครือข่ายการทำงาน การประชาสัมพันธ์ และการติดตามประเมินผล

ผลการถ่ายทอดเทค โนโลยีการใช้ปุ๋ยเคมีเพื่อพัฒนาคุณภาพแปลงหญ้าของเกษตรกร สามารถสร้างความเข้าใจถึงวิธีการดูแลให้น้ำ ใส่ปุ๋ย และการเก็บเกี่ยวที่ถูกวิธี ที่ทำให้ได้หญ้าแห้งที่ มีคุณภาพดี เป็นที่ยอมรับของเกษตรกรว่าสามารถผลิตได้จริง แต่เงื่อนไขที่เป็นแรงจูงใจในการ ผลิตขึ้นอยู่กับราคาที่เป็นธรรมตามเกรดคุณภาพหญ้า จากการใส่ปุ๋ยตามคำแนะนำให้เหมาะสมกับ สภาพดินทำให้เกษตรกรกลุ่มฯหาดอาษา สามารถผลิตหญ้าแห้งได้เพิ่มขึ้น 67.2 กิโลกรัม/ไร่/รอบ และได้รับผลตอบแทนเพิ่มขึ้น 101.70 บาท/ไร่/รอบ ส่วนกลุ่มฯแพงโกล่า11 มีปัญหาเรื่องสภาพ แปลงทดลองที่ไม่เรียบทำให้ไม่เห็นผลที่ดีขึ้น แต่เกษตรกรให้การยอมรับว่าขนาดของต้นหญ้าใน แปลงที่ใส่ปุ๋ยตามคำแนะนำ มีขนาดลำต้นอวบใหญ่และยาวกว่าต้นหญ้าในแปลงปกติ และสนใจที่ จะปรับเปลี่ยนการให้ปุ๋ยใหม่ รวมทั้งได้เรียนรู้ว่าสภาพแปลงที่ไม่เรียบมีผลทำให้ได้ผลผลิตหญ้า ลดลง

ผลการทดลองใช้ปุ๋ยน้ำชีวภาพที่ผลิตจากพืชผักต่างๆ ทดแทนปุ๋ยเคมีในแปลงหญ้าแพงโก ล่า ไม่มีผลทำให้คุณสมบัติทางเคมีของคินเปลี่ยนแปลง และไม่มีผลต่อผลผลิตและคุณภาพของ หญ้า ซึ่งอาจเนื่องมาจากสภาพแวคล้อมของคินในแปลงทดลองไม่เอื้อต่อการทำงานของจุลินทรีย์ที่ จะช่วยย่อยสลายสารอินทรีย์ในธรรมชาติ เพื่อที่จะส่งเสริมการเจริญเติบโตของหญ้าได้ ขณะที่การ ใส่ปุ๋ยเคมีเพิ่มขึ้นมีผลทำให้หญ้าแพงโกล่ามีการเจริญเติบโต ผลผลิตน้ำหนักแห้ง และเปอร์เซ็นต์ โปรตีนในหญ้าสูงเพิ่มขึ้น โดยที่การใส่ปุ๋ยเคมีในอัตราที่แนะนำสำหรับดินชุดราชบุรี ในพื้นที่ลุ่ม เขตชลประทาน คือ ใส่ปุ๋ยสูตร 15-15-15 อัตรา 20 กิโลกรัม/ไร่/รอบ และใส่ปุ๋ยยูเรีย 20 กิโลกรัม/ไร่/รอบ ทำให้ได้ผลผลิตน้ำหนักแห้งสูงสุดเฉลี่ย 5,671 กิโลกรัม/ไร่/ปี จากการตัดหญ้า 7 ครั้ง และ มีค่าโปรตีนสูงสุดเฉลี่ย 7.9 เปอร์เซ็นต์

ผลการศึกษาครั้งนี้ไม่เป็นจริงตามสมมติฐานที่ตั้งไว้ว่า การพัฒนากลุ่มเกษตรกรให้มีความ เข้มแข็งควบคู่ไปกับการพัฒนาคุณภาพแปลงหญ้า จะนำไปสู่ความยั่งยืนของอาชีพการผลิตหญ้า แพงโกล่าจำหน่าย เนื่องจากสามารถพัฒนาคุณภาพแปลงหญ้าได้เพียงอย่างเดียว ยังไม่สามารถ พัฒนากลุ่มเกษตรกรให้มีความเข้มแข็งตามเป้าหมายที่ตั้งไว้ได้ แต่ก็เห็นโอกาสได้ว่าน่าจะเป็น อาชีพที่ยั่งยืน เพราะหญ้าแพงโกล่าเป็นสินค้าที่มีโอกาสทางการตลาดสูงมาก และเกษตรกรส่วน หนึ่งก็ยังรักในอาชีพนื้อยู่ แต่การสร้างให้เกษตรกรสามารถทำงานเป็นกลุ่มได้นั้นเป็นเรื่องที่ต้อง อาศัยเวลา รวมทั้งต้องการการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง และกลุ่มต้องเข้มแข็งก่อนจึงจะสามารถขยาย เครือข่ายต่อไปได้

ข้อเสนอแนะแนวทางที่จะพัฒนาให้เกษตรกรมีความสามารถในการทำงานเป็นกลุ่ม และ สร้างเครือข่ายในการพึ่งพาอาศัยกัน เพื่อให้สามารถผลิตหญ้าที่มีคุณภาพดีสม่ำเสมอส่งลูกค้าได้ อย่างต่อเนื่อง อันจะทำให้เกิดการเชื่อมโยงตลาดและการผลิตจนเข้าสู่รูปแบบของธุรกิจได้นั้น ต้อง มีนโยบายและแผนปฏิบัติที่ชัดเจนจากภาครัฐ รวมทั้งต้องทำอย่างต่อเนื่องจนกว่ากลุ่มเกษตรกรจะ เข้มแข็ง ทั้งนี้มีปัจจัยที่เป็นเงื่อนไขความสำเร็จ 2 ประการ คือ

- 1. ระดับนโยบาย ควรมีการกำหนดทิสทางที่ชัดเจนในการสร้างค่านิยมและวินัยให้แก่ เกษตรกร สนันสนุนการทำงานเป็นกลุ่มและต้องนำไปสู่การปฏิบัติจริง เช่น ในการสนับสนุนหรือ การให้ความช่วยเหลือต่างๆ ต้องมีความแตกต่างกันระหว่างเกษตรกรที่รวมกลุ่มผลิตกับเกษตรกรที่ ผลิตเป็นรายเคี่ยว ควรมีการสนับสนุนเงินทุนให้แก่กลุ่มการผลิตให้สามารถทำธุรกิจได้ครบวงจร ตั้งแต่การผลิตจนถึงการจัดจำหน่าย ควรมีการให้รางวัลแก่คนที่อยู่ในกฎกติกา เพื่อสร้างแรงจูงใจ และกระตุ้นให้เกิดการปฏิบัติตามกฎระเบียบที่วางไว้ มิใช่ทุกคนได้รับความช่วยเหลืออย่างเสมอ ภาคเท่ากันหมดเช่นทุกวันนี้
- 2. ระดับปฏิบัติในพื้นที่ หน่วยงานภาครัฐที่เกี่ยวข้องในการส่งเสริมอาชีพและพัฒนา ความเข้มแข็งของกลุ่ม ต้องเข้าไปดูแล ให้คำปรึกษาแนะนำอย่างเข้มงวดและต่อเนื่อง เพื่อช่วย แก้ปัญหาให้แก่เกษตรกรได้ทันการณ์ รวมทั้งมีการปฏิบัติต่อเกษตรกรแต่ละกลุ่มไม่เหมือนกัน ขึ้นอยู่กับพื้นฐานและสภาพแวดล้อมของเกษตรกร สำหรับกลุ่มที่มีการทำธุรกิจจะต้องเน้นเป็น พิเศษในเรื่องของการจัดทำบัณชีให้ถกต้อง โปร่งใส นอกจากนี้ควรมีแผนการวิจัยพัฒนาเพื่อ

สนับสนุนเกษตรกรในการสร้างนวัตกรรมใหม่ให้สอดคล้องกับสภาวการณ์ที่เปลี่ยนแปลงไป มี ฐานข้อมูลที่ถูกต้องทันสมัยสำหรับส่งข่าวให้กลุ่มเกษตรกรใช้วางแผนการผลิต และที่สำคัญคือควร มีการติดตามประเมินผลเป็นระยะ เพื่อปรับแนวทางการพัฒนากลุ่มให้เกิดการยกระดับการพัฒนาที่ เพิ่มขึ้นเรื่อยๆ