บทคัดย่อ

การศึกษาการประเมินความเป็นไปได้ของการผลิตไก่พื้นเมืองสำหรับใช้ประโยชน์เชิงพาณิชย์ ในระดับชุมชน โดยใช้แบบสอบถามผู้จำหน่ายไก่ย่าง และผู้บริโภคไก่ย่างจำนวน 52 และ 390 ราย ตามลำดับ ในตลาดไก่ย่างบ้านแคน ไก่ย่างไม้มะดันห้วยทับทัน และไก่ย่างสถานีรถไฟกันทรารมย์ และ ผู้จำหน่ายไก่พื้นเมืองชำแหละ และผู้รวบรวมไก่พื้นเมืองมีชีวิต จำนวน 33 และ 9 ราย ตามลำดับ ใน ตลาดสด 12 แห่งของจังหวัดอุบลราชธานี จังหวัดศรีสะเกษ และจังหวัดยโสธร ข้อมูลที่ได้จาก การศึกษาครั้งนี้นำมาใช้ในการประเมินความเป็นไปได้ในการใช้ไก่ลูกผสมพื้นเมืองเข้าไปทดแทนไก่ที่ ใช้ในปัจจุบันในตลาดไก่ย่างและตลาดสดในท้องถิ่น ผลการศึกษา พบว่า

ตลาดไก่ย่างทั้ง 3 แห่งใช้ไก่เนื้อ, ไก่ไข่เพศผู้ (ไก่ซี), ไก่สามสาย (ชื่อการค้า) เป็นวัตถุดิบหลัก ในการทำไก่ย่าง ซึ่งมีการผลิตป้อนเข้าสู่ตลาดอย่างต่อเนื่อง สม่ำเสมอตลอดปี ปริมาณการจำหน่ายไก่ ย่าง ประมาณ 387,000 ตัวต่อปี มูลค่ารวมประมาณ 37.7 ล้านบาทต่อปี โดยในช่วงปกติจำหน่ายเฉลี่ย ประมาณ 1,000 ตัวต่อวัน และในช่วงเทศกาล (ปีใหม่ ตรุษจีน และสงกรานต์) เฉลี่ยประมาณ 2,800 ตัว ต่อวัน (เพิ่มขึ้น 2.8 เท่า) ขณะที่การค้าขายไก่พื้นเมืองในตลาดสด มีการจำหน่ายไก่พื้นเมืองชำแหละ ในตลาดสด 12 แห่งตลอดปี ประมาณ 213,000 ตัว มูลค่ารวมประมาณ 25.9 ล้านบาทต่อปี โดยในช่วง ปกติมีปริมาณการจำหน่ายไก่พื้นเมืองชำแหละเฉลี่ย 580 ตัวต่อวัน และในช่วงเทศกาลมีปริมาณ 770 ตัว ต่อวัน (เพิ่มขึ้น 1.3 เท่า) ขณะที่ไก่พื้นเมืองชำแหละเฉลี่ย 580 ตัวต่อวัน และในช่วงเทศกาลมีปริมาณ 770 ตัว ต่อวัน (เพิ่มขึ้น 1.3 เท่า) ขณะที่ไก่พื้นเมืองมีชีวิตที่รวบรวมได้ ประมาณ 268,000 ตัวต่อปี ซึ่งมากกว่าไก่ พื้นเมืองชำแหละที่จำหน่ายในตลาดสดประมาณ ร้อยละ 25 แต่ปริมาณยังไม่เพียงพอต่อการจำหน่าย เป็นไก่พื้นเมืองชำแหละในตลาดท้องถิ่น เพราะผู้รวบรวมไก่พื้นเมืองจำหน่ายไก่พื้นเมืองมีชีวิตออกสู่ ตลาดนอกท้องถิ่นด้วย ซึ่งทั้งผู้จำหน่ายไก่พื้นเมืองชำแหละและผู้รวบรวมไก่พื้นเมืองมีชีวิตยังมีความ ต้องการไก่พื้นเมืองรวมถึงไก่ลูกผสมพื้นเมืองป้อนเข้าสู่ตลาด โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงเทศกาลและ ฤดูกาลเก็บเกี่ยวข้าวที่เกษตรกรเก็บไว้บริโภคในครัวเรือน

ดังนั้น ในด้านความต้องการใช้ไก่พื้นเมืองในตลาดระดับชุมชน จึงสรุปได้ว่า ไก่พื้นเมืองยัง เป็นที่ต้องการของตลาดมาก แต่ในตลาดไก่ย่างมีความต้องการน้อยมาก ด้วยเหตุผลดังนี้ 1) ไก่พื้นเมือง ไม่สามารถที่จะผลิตป้อนเข้าสู่ตลาดไก่ย่างได้สม่ำเสมอและต่อเนื่อง เพราะมีอัตราการเจริญเติบโตต่ำ และมีราคาแพงกว่าไก่เนื้อ 2) ไก่ย่างที่ทำจากไก่พื้นเมือง เมื่อย่างสุกแล้วทิ้งไว้ 2-3 ชั่วโมงขึ้นไป จะแห้ง เนื้อมีสีคล้ำ เนื้อหดตัว ไม่น่ารับประทาน 3) ผู้บริโภคไก่ย่างส่วนมากยังไม่มีความรู้ ความเข้าใจที่ดีพอ เกี่ยวกับชนิดไก่ที่ใช้ทำไก่ย่าง จึงยังไม่มีผลต่อการตัดสินใจ

สำหรับในแง่ของการใช้ประโยชน์จากฝูงไก่พื้นเมือง 4 พันธุ์นั้น จากการศึกษาครั้งนี้ใคร่ขอ เสนอว่า ควรผลิตเป็นไก่ลูกผสมพื้นเมืองให้มีศักยภาพในการเจริญเติบที่ดีกว่าไก่พื้นเมือง เพื่อป้อนเข้าสู่ ตลาดสดเป็นหลัก ซึ่งเป็นที่ต้องการของตลาดโดยเฉพาะผู้รวบรวมไก่มีชีวิติที่มีความต้องการใน ระดับมาก ส่วนในตลาดไก่ย่างแม้ว่าจะมีความเป็นไปได้น้อย เนื่องจากในปัจจุบันผู้จำหน่ายไก่ย่างยัง ไม่มีข้อมูลเกี่ยวกับไก่ลูกผสมพื้นเมือง แต่หากมีการนำไก่ลูกผสมพื้นเมืองมาทดลองจำหน่ายในตลาด ไก่ย่างให้เป็นที่รู้จัก รวมถึงการประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางด้านวิชาการเกี่ยวกับไก่ลูกผสมพื้นเมือง โดยเฉพาะอย่างยิ่งการใช้เป็นอาหารในเชิงสุขภาพ เชื่อว่าจะมีความเป็นไปได้มากขึ้น เพราะผู้บริโภคไก่ ย่างจำนวนมากให้ความสนใจที่จะซื้อไก่ลูกผสมพื้นเมือง และสามารถยอมรับได้ในราคาที่สูงขึ้นไม่เกิน ร้อยละ 20 ของราคาไก่ย่างในปัจจุบัน โดยไก่ลูกผสมพื้นเมืองจะต้องมีคุณภาพเนื้อที่ใกล้เคียงกับไก่ พื้นเมือง และมีลักษณะภายนอกของไก่ที่ย่างสุกแล้วระหว่างที่รอการจำหน่ายในแต่ละวันไม่แตกต่าง จากไก่ย่างในปัจจุบัน รวมถึงมีปริมาณการผลิตป้อนเข้าสู่ตลาดอย่างต่อเนื่องและสม่ำเสมอ

Abstract

The study of feasibility of native chicken production for commercial in community level: by using seller and consumer interview test (52 and 390 heads, respectively) in grilled chicken markets (Ban Can, Mai Ma Dun and Kantrarom train station grilled chicken) also flense chicken as well as supplier of live native chicken (33 and 9 heads, respectively) in some fresh markets on local areas (Ubon Ratchathani, Srisaket and Yasothorn province). The data of these studies was assessed to feasible of hybrid native chicken to replace grilled and flense chicken for commercial in community level.

It was founded that 3 grilled chicken markets were used boiler, male layer and 3-line crossbred chicken because it can be continuous supported to the markets. The amount of chicken to make grilled chicken in total was 387,000 birds/year (37.7 million bath/year). However, there were 1,000 and 2,800 birds slaughtered a day in normal and festival periods (International, Chinese and Thai New Year festival) respectively. The amount of flense native chickens in fresh markets were 213,000 birds/year (25.9 million bath/year). There were 580 and 780 birds slaughtered a day in normal and festival period, respectively. Whereas, the amount of live chicken collected was higher than flense native chicken about 25% (268,000 birds/year). However, the amount of flense native chicken in local markets still not enough because the suppliers sold chicken to outer local market as well. The seller of flense native chicken and live native chicken supplier still would like to serve the demand of the local market, especially in festival and rice harvesting period.

So that, the aspect demand of native chicken in community market level can be concluded that native chicken still high level demands for a fresh market except in grilled chicken markets which demand very less level. We could give the reason as following 1) native chicken cannot produce enough to the markets because of low growth rate and higher price more than commercial chicken. 2) meat of grilled native chicken will dark, firm and dry after 2-3 hour of grilling 3) the consumer cannot distinguish between grilled native chicken and grilled common chicken, because most of consumer no have knowledge enough with concern about chicken type to make grilled chicken.

Utilization of 4 flocks of native chicken, it's can be expressed that hybrid chicken should higher growth performance more than native chicken because it's can be continuous supported to

flense chicken market. Grilled chicken market was less feasibility because of seller did not know in term of native hybrid chicken information. However, if they test to sell in the market including advertisement of native hybrid chicken information in term of health food products it's could be more feasible. Consumer interested in native hybrid chicken and also accept price no more than 20% from now. Meat quality of native hybrid chicken should nearly native chicken as well as characteristic of meat when finish grilled (like a commercial chicken in the market). Finally, it's should be continuous supported to the markets.